

6 OAMENI SERIOSI RASPUND LA CEA MAI
SERIOASA INTREBARE:

*Cum reusiti sa va descurcati dupa cresterea
preturilor?*

Ruxana Zubcov

ION IONESCU, somer

A, eu am rezolvat problema foarte simplu. Am avut o idee geniala pe care pot sa v-o dezvalui pentru ca am inregistrat-o, deja, la OSIM. Am luat ghivecele, cutiile goale de conserve si toate recipientele din casa, am mai furat si vreo doua navete de plastic de la vecini si le-am umplut pe toate cu pamant. Am semanat apoi seminte de diverse zarzavaturi, seminte pe care le-am luat asta-vara de la tara. In doua saptamani semintele incoltesc si in alte doua cresc. In felul acesta asigur gratis fiecarui membru al familiei cate o legaturica de verdeata pe luna. Dupa ce culegem plantele semanam altele si tot asa mai departe. Altceva nu pot sa le ofer.

O singura problema am. Pentru ca nu am platit intretinerea mi-au oprit apa, ca si curentul electric, liftul si gazele. Asa ca urc zilnic pe scari zece etaje cu galetile cu apa ca sa ud plantele, sa nu ramanem si fara hrana. Vecinii au inceput sa ne ceara cate un fir-doua de verdeata oferindu-ne, in schimb, cate un obiect din casa. In perspectiva, deci, vreau sa deschid o consignatie, sa strang bani si sa cumpar mai multe ghivece.

ARISTOTEL PROTOPOPESCU, avocat

Alea jacta est! Asta e aleea mea! Patria ubi bene! Fie painea cat de rea, tot mai bine in Australia. Ca Anglia nu mai primeste, desi ar fi rimat mai bine...

NAPOLEON VRABIE, parlamentar

Nu va separati, nu am inteles intrebarea. La noi la bufet preturile sunt rezonabile. E adevarat ca nu am o leafa

prea mare, dar sunt scutit de impozit pentru ca am certificat de luptator in revolutia din decembrie. Doamne, si ce-am mai luptat!... Si dai si lupta, si lupta si dai!...

Ma luptam cand cu soacra-mea, cand cu nevasta-mea care ma trimiteau dupa paine si eu nu voiam sa ma duc. Pai cum sa ma duc cand se tragea in jurul blocului din toate partile?!!

NINA, pedichiurista

Ce sa fac, Pusi, ma descurc si eu cum pot. In primul rand mi-am cautat manager. Dar manager specialist in marketing si finante. Stii, cerere si oferta, curs valutar, cele mai faine pietre de desfacere... Piata Palatului e cea mai buna, dar e ocupata. In Piata Garii de Nord gasesti imediat clienti dar nu iese potul. Am gasit un manager dar ma costa si ochii din cap. Si asta n-ar fi nimic, dar nu mi-a adus pana acum decat contracte pe termen scurt: o jumatate de ora, o ora... Mi-a promis un contract pe cinci zile, cu un italian care calatoreste singur si are nevoie de o translatoare. Nu stiu italianeste, dar nicio problema. Pana vineri, cand vine tipul, invat. Dar si daca prind contractul asta!... Pot sa ma odihnesc si eu pe urma o saptamana la mama, la Bolintin! Ciao!

PETRE PETRE, patron

Nu ma decurc deloc. Cresterea preturilor mi-a facut o multime de neazuri. Ganditi-va cat carton consum in fiecare zi ca sa pun pretul nou la fiecare produs si cat ma costa cartonul asta. Pana acum nu m-a costat nimic. Foloseam cartonul de la dosarele pe car nu am apucat sa le predau. Si cum erau secrete si nu aveau nimic scris pe ele, puteam folosi cartonul in intregime. Mi-au ajuns ani de zile, dar le-am terminat si cred ca am sa dau faliment din cauza cheltuielilor cu etichetele de preturi. Si a cuielor. Cuie nu am in magazin si trebuie sa cumpar de la altii. Niste criminali! Stiti in ce hal au putut sa scumpeasca cuietele?!!

GIGEL, prescolar precoce, fiu de cercetatori stiintifici

Tata a citit niste carti de bioenergie si a elaborat o metoda moderna de supravietuire. El sustine ca nu e nevoie sa mancam toti trei in fiecare zi. (Oricum nu avem bani sa

cumparam atata mancare, asa ca nu trebuie sa fii prea destept ca sa ajungi la o asemenea concluzie.) Ma hranesc numai pe mine si apoi stau lipiti de mine ca sa le transmit bioenergie.

Pana acum metoda nu a dat rezultate (mama si tata abia se mai tin pe picioare), dar tata zice ca e din cauza mea, ca nu stau cuminte in timpul sedintelor.